



AldEkon účetnictví

U Hřbitova 432/9

Prostějov - Držovice, 79607

www.aldekon.cz



DOVEDNOSTI VYJEDNAVAČE A JEHO STRATEGIE

Program kurzu

Chcete se stát skvělým vyjednávačem? Dokázat poznat co na druhého člověka zabere? Odolat nátlaku druhé strany tak, že to bude ještě ve váš prospěch?

Pak je to ten správný kurz. Naučíte se používat vyjednávací strategii tam kde to budete potřebovat.

Naučíte se, kdy je lepší mlčet, kde se ptát a kdy reagovat na námítky od druhé strany.

Budete se umět pohybovat v tzv. zablokovaných jednáních a v jednání, kdy jste sami ve slabé pozici.

Určeno pro:

management, vedoucí pracovníky, majitelé firem a všechny ty, kteří se chtějí ve vyjednávání zdokonalit a umět ho aplikovat

Obsah školení:

Druhy vyjednávání, dovednosti vyjednače
Zvládnutí manipulace, odolnost vůči nátlaku
Akcelerace dovednosti analyzovat informace
Vytváření alternativních postupů
Vyjednávací strategie v nejistých podmínkách
Trénink technik vyjednávání o ceně
Stavíme na osobnostních kvalitách
Meta-kontexty a překrývání souvislostí, tvorba příznivější reality
Síla ticha, kladení otázek, reakce na námítky
Zablokovaná jednání, jednání ve slabé vyjednávací pozici
Zpětné vazby, individuální akční plán

V ceně je zahrnuto občerstvení s nápoji během školení a oběd.

Pokud jste firma s povinností zaměstnávat osoby se zdravotním postižením , vystavíme vám při odebrání našich služeb potvrzení o náhradním plnění, čímž si můžete naše služby zlevnit až o téměř 63 000 Kč za rok.

Žádné termíny.

Školit vás budou

Vondra Zdeněk



Pan Zdeněk Vondra podniká v oblasti vzdělávání dospělých od roku 2005. Je lektorem a odborným konzultantem pod značkou nábor v praxi. Mezi jeho nejúspěšnější a nejoblíbenější patří kurzy personálního managementu - tvorba týmů a adaptační procesy. Má více než dvacetiletou praxi v obchodě a v budování vlastní firmy, což mu umožňuje předávat své každodenní zkušenosti i na seminářích prodejních a manažerských dovedností. Zlepšit komunikaci, zvýšit efektivitu a zisk, najít nové kvalitní pracovníky a zavést systém se podařilo, i díky jeho školením, například ve společnostech ČMSS a.s., ČSOB Pojišťovna, Elite Dental Prague, Wüstenrot a.s., HST Vrchlabí, Eurogreen CZ, Schil Dental Clinic Bratislava, Koutný Prostějov a Netpromotion Praha, kde rádi poskytnou kladné i nadšené reference na jeho práci. ([Medailonek](#))