



**AldEkon účetnictví**

U Hřbitova 432/9

Prostějov - Držovice, 79607

[www.aldekon.cz](http://www.aldekon.cz)



## KVALITNÍ LIDÉ DO VAŠICH FIREM A TÝMŮ - AKTIVNÍ NÁBOR

---

### Program kurzu

**Máte pocit, že dnes všichni schopní pracují pro konkurenci? Jste přesvědčeni, že všichni, kteří chtějí pracovat, již pracují a vy nemáte kde brát?**

**Zdá se vám, že nalézt aktivního, odpovědného a loajálního pracovníka je nadlidský úkol?**

-> Přijďte na kurz. Když do toho dáte čas a energii a uděláte něco jinak a navíc než konkurence, najdete i vy toho svého zaměstnance snů. Jde to!

### Určeno pro:

Pro personalisty, majitele firem, výkonné i obchodní ředitele, manažery týmů "ičařů" a pro všechny, kteří chtějí nalézt a jsou ochotni udělat něco víc, než jen zadat inzerát.

### Cíl školení:

Být aktivní ve vyhledávání lidí včetně práce s referenčními osobami

Být věrohodný

Odlišit se od konkurence

Dokázat najít, zaujmout a získat nové lidi do své firmy

### Obsah školení:

Filosofie aktivního náboru - co dělám a co jsem ochoten změnit

11 metod aktivního náboru, které vás odsoudí k věčnému úspěchu

Vaše cílové skupiny a jak k nim na kávu

Povídám si, nepřemlouvám, neprodávám - analýza potřeb člověka  
Další schůzka je nutná - databáze pro život a rozvoj vaší firmy, vašeho týmu  
Práce s nominátory  
Náborová kampaň je jako rybářská síť  
Rozdíl mezi městem a venkovem  
Vzhůru do terénu - šikovní lidé jsou všude kolem vás.

*V ceně je zahrnut oběd i občerstvení.*

*Pokud jste firma s povinností zaměstnávat osoby se zdravotním postižením, vystavíme vám při odebrání našich služeb potvrzení o náhradním plnění, čímž si můžete naše služby zlevnit až o téměř 63 000 Kč za rok.*

Časová náročnost **6 hodin**



Žádné termíny.

## Školit vás budou

### Vondra Zdeněk



Pan Zdeněk Vondra podniká v oblasti vzdělávání dospělých od roku 2005. Je lektorem a odborným konzultantem pod značkou nábor v praxi. Mezi jeho nejúspěšnější a nejoblíbenější patří kurzy personálního managementu - tvorba týmů a adaptační procesy. Má více než dvacetiletou praxi v obchodě a v budování vlastní firmy, což mu umožňuje předávat své každodenní zkušenosti i na seminářích prodejních a manažerských dovedností. Zlepšit komunikaci, zvýšit efektivitu a zisk, najít nové kvalitní pracovníky a zavést systém se podařilo, i díky jeho školením, například ve společnostech ČMSS a.s., ČSOB Pojišťovna, Elite Dental Prague, Wüstenrot a.s., HST Vrchlabí, Eurogreen CZ, Schil Dental Clinic Bratislava, Koutný Prostějov a Netpromotion Praha, kde rádi poskytnou kladné i nadšené reference na jeho práci. ([Medailonek](#))