



AldEkon účetnictví

U Hřbitova 432/9

Prostějov - Držovice, 79607

www.aldekon.cz



POKROČILÉ TECHNIKY VYJEDNÁVÁNÍ A JEDNÁNÍ

Program kurzu

Víte jak používat vyjednávání, ale chcete na něj jiný pohled nebo se více se zdokonalit v tom, co umíte?

Určeno pro:

management, vedoucí pracovníky, majitelé firem a všechny ty, kteří chtějí ve vyjednávání být ještě lepší

Obsah školení:

Stavíme na osobnostních kvalitách
Meta-kontexty a překrývání souvislostí, tvorba příznivější reality
Síla ticha, kladení otázek, reakce na námitky
Zablokovaná jednání, jednání ve slabé vyjednávací pozici
Zpětné vazby, individuální akční plán

Časová náročnost **6 hodin**



Žádné termíny.

Školit vás budou

Vondra Zdeněk



Pan Zdeněk Vondra podniká v oblasti vzdělávání dospělých od roku 2005. Je lektorem a odborným konzultantem pod značkou nábor v praxi. Mezi jeho nejúspěšnější a nejoblíbenější patří kurzy personálního managementu – tvorba týmů a adaptační procesy. Má více než dvacetiletou praxi v obchodě a v budování vlastní firmy, což mu umožňuje předávat své každodenní zkušenosti i na seminářích prodejních a manažerských dovedností. Zlepšit komunikaci, zvýšit efektivitu a zisk, najít nové kvalitní pracovníky a zavést systém se podařilo, i díky jeho školením, například ve společnostech ČMSS a.s., ČSOB Pojišťovna, Elite Dental Prague, Wüstenrot a.s., HST Vrchlabí, Eurogreen CZ, Schil Dental Clinic Bratislava, Koutný Prostějov a Netpromotion Praha, kde rádi poskytnou kladné i nadšené reference na jeho práci. ([Medailonek](#))